

Seedcare Institute
Trends
Un recorrido por
estaciones de
avanzada

Plenus: 5 años
en el mercado
¿Todavía no
probaste la soja
lista para sembrar?

Lanzamientos en
soja 2015
Siempre a la
vanguardia



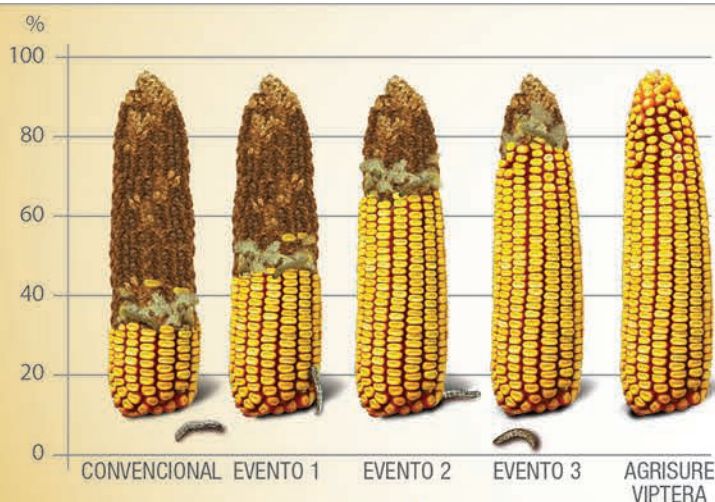
El Quintal

DISTRIBUCIÓN GRATUITA | Número 49 | Octubre 2015

Novedades en herbicidas y estrategias

CONTRA LA RESISTENCIA DE LAS MALEZAS EN MAÍZ Y SOJA

Acuron Uno es la nueva molécula para el control de malezas en maíz, desarrollada a partir de un novedoso principio activo: Bicyprone. Por su parte, **Eddus** es la nueva herramienta de la compañía dirigida al mercado sojero para controlar *Amaranthus sp.* y gramíneas, entre otras malezas difíciles. pág. 4



LA MEJOR BIOTECNOLOGÍA DE PUNTA A PUNTA.

MAÍZ VIP CON AGRISURE VIPTERA

- La mejor Biotecnología del mercado.
- El más amplio portafolio de Maíz.
- La oferta más completa para protección de cultivos.

Agrisure Viptera

syngenta



Consiga en su Distribuidor Syngenta todo lo que su maíz necesita para rendir al máximo.
Para mayor información comuníquese al Centro de AgroSoluciones Syngenta: 0800-444-4804 - agro.soluciones@syngenta.com - www.syngenta.com.ar

© y TM son Marcas registradas de una compañía del grupo Syngenta

En Hernando, Córdoba

FIESTA NACIONAL DEL MANÍ

El próximo 10 de octubre, la localidad de Hernando, en el centro de la provincia de Córdoba celebra la Fiesta Nacional del Maní, con la participación de artistas reconocidos y la coronación de la Reina Nacional del Maní.

Más información
www.fiestadelmani.com

CONTACTO

Cartas, mensajes y sugerencias

Av. Del Libertador 1855
Vicente López
Pcia. de Buenos Aires
C.P. B1638BGE

Teléfono
0-800-444-4804

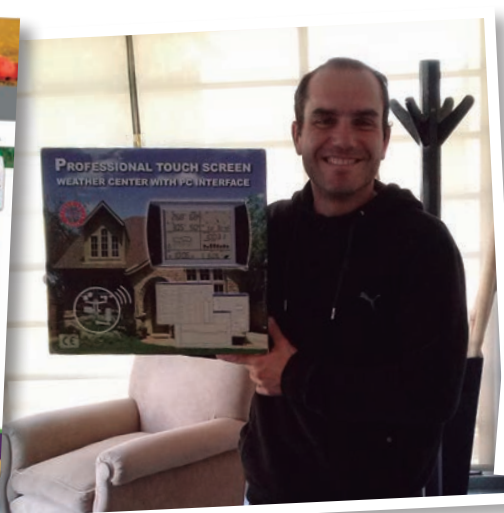
E-mail
agro.soluciones@syngenta.com

Web
www.syngenta.com.ar

En el sitio Web están disponibles las ediciones anteriores en formato PDF.

Se entregaron los premios de las promociones de Axial y Fungicidas

GANADORES QUE ELIGIERON SYNGENTA



Gregorio Iburguren, de El Malon S.A., una estación meteorológica, se llevó el premio por la campaña de Axial.



Manuel Canalis, de Establecimiento MJC, ganó por la campaña de fungicidas.



Entrega del Premio de la promoción de fungicidas a la firma Aldo Esteban José Ruffino, recibido por su hija, Sofía, y entregado por Sergio Imhoff, asesor comercial del distribuidor Syngenta Gaviglio Comercial.



Llega una soja de otro nivel.
La soja de Syngenta.

La nueva soja de Syngenta es el resultado del programa "One breeding" que utiliza evidencia científica para combinar germoplasma de alta performance de Argentina, Estados Unidos y Brasil, logrando variedades de genética superior, que resultan en más toneladas por hectárea.

Combinamos lo mejor de lo mejor
para lograr la soja perfecta para vos.

SYN 4x1 RR SYN 4x3 IPRO SYN 5x2 IPRO
SYN 5x8 IPRO SYN 6x8 IPRO

syngenta®

Seedcare Institute Trends

UN RECORRIDO POR ESTACIONES DE AVANZADA



Multiplicadores de soja de la Red Crecer.

Con el objetivo de apoyar los lanzamientos de **Vibrance** y **Fortenza**, Syngenta organizó un evento de tres días en el **Seedcare Institute**, denominado **SCI Trends**.

La visita incluyó tres estaciones: una demostración práctica del tratamiento profesional, una donde se pudo visualizar el daño de los distintos insectos en los cultivos de soja y maíz, y permitió comprobar la protección ofrecida por **Cruiser** y **Fortenza**, y una en la que se pudo comprobar la importancia de la protección fungicida de **Vibrance** y observar “en vivo” el efecto **Rooting Power**.

La recorrida terminó con una estación de realidad virtual donde se pudo experimentar un viaje al mundo de las raíces y el control de **Vibrance**.

A lo largo de 6 días, más de 300 personas participaron de esta muestra interactiva.

Cada día tuvo una audiencia diferente: el primer día fue dedicado a los multiplicadores de la Red Crecer; el segundo, para los semilleros; y el tercero, dedicado a Nidera.

La satisfacción de nuestros clientes fue la mejor recompensa para un gran esfuerzo de todo el equipo: 3 días consecutivos dedicados a “seducir” a nuestros clientes.



Demostración de plagas tempranas en soja y beneficio del uso de insecticidas como tratamiento de semilla.



Rooting Power en soja.



Rizotrones en los que se puede observar los beneficios de Plenus Vibrance.

Un pack que potencia el crecimiento de tu soja.

Apron Maxx
RFC
+
EKEY™ TOP

RIZOBACTER

Funcion Pack

Un fungicida + inoculante, que juntos se potencian para que cada semilla crezca 100% protegida y exprese todo su potencial.

- El pack con mayor control de patógenos de semilla y suelo (*Rhizoctonia spp* - *Pythium spp* - *Phytophthora spp* - *Fusarium spp* - *Phomopsis spp* - *Sercospora kikuchii* - *Alternaria spp* - *Fusarium* - *Collieto trichum spp* - *Peronospora spp*).
- Inoculante con exclusiva tecnología osmoprotectora, con mayor cantidad de bacterias vivas y gran capacidad de fijar nitrógeno.
- Un pack con amplio espectro de acción que mejora el PG y otorga la mayor residualidad.

Funcion® Pack

syngenta.

Novedades en herbicidas y estrategias

CONTRA LA RESISTENCIA DE LAS MALEZAS EN MAÍZ Y SOJA

Acuron Uno es la nueva molécula para el control de malezas en maíz, desarrollada a partir de un novedoso principio activo: Bicyprone. Por su parte, **Eddus** es la nueva herramienta de la compañía dirigida al mercado sojero para controlar *Amaranthus sp.* y gramíneas, entre otras malezas difíciles.

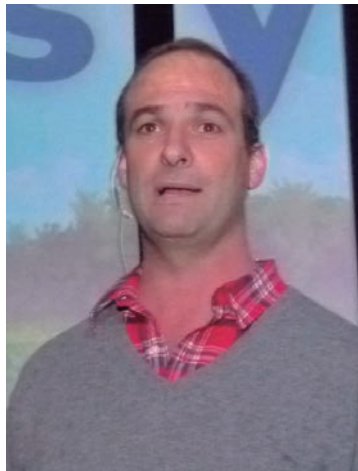
Durante los últimos años, en la Argentina y en el mundo, la presencia de malezas tolerantes a herbicidas tradicionales como el glifosato creció exponencialmente, limitando la productividad y aumentando los costos de producción de los principales cultivos. En este contexto, el 1 y el 2 de septiembre, Syngenta llevó a cabo una jornada en la ciudad de Córdoba sobre control de malezas resistentes en maíz y soja, y presentó dos nuevos herbicidas de excelentes resultados: **Acuron Uno** y **Eddus**.

En la apertura del evento se destacaron los pilares que sustentan el liderazgo de Syngenta: desempeño superior, innovación e integración de tecnologías, con una inversión de más de 1.200 millones de dólares en investigación y desarrollo para crear el *portfolio* de productos agrícolas más completo del mercado.

En esta jornada, luego de su presentación en Estados Unidos, se realizó el segundo lanzamiento mundial de Bicyclorone, la nueva molécula de Syngenta que impone un nuevo estándar de control de malezas en maíz gracias a su mayor efectividad y poder residual.

La primera presentación técnica estuvo a cargo del Ing. Agr. Diego Ustarroz, del INTA Manfredi, quien se refirió a los problemas de malezas en maíz con enfoque en la provincia de Córdoba. Según explicó, “las más problemáticas son las gramíneas anuales, presentes en la mayor parte de los lotes con biotipos resistentes, como *Digitaria sanguinalis*, *Chloris Sp.*, *Eleusine indica*, *Urochloa panicoides* y *Echinochloa colona*. Las gramíneas perennes, como sorgo de Alepo, cebollín y gramón, también pueden ser

“...en el año 2010, el 57% del mercado de insumos correspondía a herbicidas. Actualmente, esta cifra supera el 70%, con perspectivas de seguir creciendo.”



Diego Ustarroz, malezólogo INTA Manfredi.

de difícil control por su reproducción vegetativa. En hoja ancha se destacan *Ipomoea sp.* y *Amaranthus spp.* (...) En las últimas campañas, el 80% del maíz se hace en siembras tardías -diciembre/enero- alargando el barbecho y aumentando las aplicaciones de glifosato y graminicidas, lo que aumenta costos y favorece la generación de biotipos resistentes. Un cultivo enmalezado puede tener pérdidas superiores al 70%, por lo que es importante mantener el cultivo libre de malezas durante el período crítico de competencia y realizar un manejo integral controlando el banco de semillas del suelo”.

El Dr. Ian Zelaya, de Syngenta, se refirió al descubrimiento de la molécula de Acuron Uno -Bicyclorone- y sus características técnicas: “El Bicyclorone es una nueva molécula que mejora el control en gramíneas y *Amaranthus* con gran selectividad en maíz. Al igual que el Callisto, su modo de acción es la inhibición de la enzima HPPD. El herbicida se une fuertemente al sitio activo de la enzima, inhibiendo la producción de los carotenos -que les dan color a las plantas y protegen la clorofila-, por lo que las hojas se decoloran y la clorofila se destruye al sol. Este herbicida se absorbe rápido por las hojas y por la raíz, siendo muy móvil por xilema y, principalmente, por floema. Además, tiene excelente control residual de hasta 60 días, lo que permite un mejor manejo del banco de semillas. Como



Ian Zelaya, Desarrollo de herbicidas LAS.

en cualquier herbicida residual, se necesita humedad en el suelo para que el producto funcione”.

El Ing. Agr. Raúl Moreno, Gerente de Desarrollo de Herbicidas, se refirió al posicionamiento de **Acuron Uno** en el mercado de agroquímicos y explicó que “en el año 2010, el 57% del mercado de insumos correspondía a herbicidas. Actualmente, esta cifra supera el 70%, con perspectivas de seguir creciendo. Se espera para 2016 que más del 90% de la superficie sembrada tenga alguna presencia de malezas resistentes o tolerantes. Hoy, las más importantes que tenemos son *Conyza*, con más de 16 millones de hectáreas, seguida por *Amaranthus*, *Chloris*, sorgo de Alepo, *Parietaria*, *Viola*, *Sphaeralcea* y *Echinochloa*”.

Respecto a **Acuron Uno**, el producto puede usarse en barbecho o en preemergencia de maíz: “Syngenta recomienda el uso de **Acuron Uno** solo en barbecho químico, y la mezcla de **Acuron Uno** más **Dual** en preemergencia, lo que otorga mayor residualidad y amplía aún más el espectro de control de malezas. Para maíces tardíos, **Acuron Uno** más **Dual Gold** es ideal en barbecho, ya que reemplaza muy bien sucesivas aplicaciones de glifosato y atrazina gracias a su amplio espectro de control y residualidad”. Posteriormente, el Dr. Renaud Deval, de Syngenta, habló sobre el lanzamiento mundial de esta molécula. “Bicyclorone se lanzó este año en primavera en Estados Unidos y de-



Ing. Lorena Zubizarreta, Gerenta de Herbicidas.

mostró una eficacia sorprendente. La Argentina es el segundo país en el que se presenta y esperamos resultados tan exitosos como en USA”. También se refirió a que “la posibilidad de que un principio activo supere todas las etapas desde el laboratorio hasta su uso comercial es de sólo uno en cien mil; el proceso lleva de 8 a 10 años y una inversión de 250 millones de dólares. Ahora mismo, los científicos trabajan en el descubrimiento de nuevas moléculas, que, si se descubren hoy, serán lanzadas en el 2025, con muchos de nosotros pensando en jubilarnos. Actualmente, se descubren muchos menos compuestos y se necesita invertir 100 millones de dólares más que hace 10 años, por lo que es muy importante cuidarlos y evitar la aparición de resistencias en el corto plazo, como ocurrió con otros herbicidas”.

La Ing. Agr. María Lorena Zubizarreta se refirió al posicionamiento comercial de **Acuron Uno** y explicó que “en maíz más del 90% de la superficie es tratada con preemergentes. El mayor problema son las gramíneas, pero *Amaranthus* aumentó su incidencia superando el 20% de la superficie. (...) **Acuron Uno** es una nueva molécula que tiene excelente control en gramíneas, como *Digitaria*, *Eleusine*, *Echinochloa*, *Brachiaria*, *Leptochloa* *Chloris*, y malezas de hoja ancha -principalmente, *Amaranthus*- con una residualidad mayor a 45 días; esto hace que realmente sea un producto superior a todos los que existen hoy en el

mercado. Para maximizar su eficacia, recomendamos el uso de **Acuron Uno** solo en barbecho químico a una dosis de 0,8 l/ha y, en preemergencia, la aplicación conjunta de **Acuron Uno** más **Dual Gold** (1 litro+1 litro)”. Mencionó también la importancia de rotar modos de acción para cuidar los productos y evitar generación de resistencia.

La jornada cerró con la presentación de Salvador Distéfano, que analizó los indicadores económicos relevantes para la próxima campaña.

EDDUS PARA SOJA

Al día siguiente se realizó la presentación de **Eddus**, un nuevo herbicida para control de *Amaranthus* en soja con eficacia superior y la mayor venta de aplicación.

Seguidamente, el Ing. Agr. Luis Allieri analizó la problemática de *Amaranthus* y malezas difíciles en soja y su manejo integrado. En su charla destacó la necesidad de prevenir la proliferación de las malezas resistentes y actuar sobre la producción de semillas y órganos vegetativos durante varias campañas: “Es muy importante adquirir mayor conocimiento sobre las malezas problema y disminuir su dispersión, aplicando prácticas agronómicas como cultivos de cobertura y rotación de cultivos. Otro ejemplo simple de práctica cultural, gratis y de fácil aplicación, consiste en sembrar de Este a Oeste, lo que aumenta el sombreado del entresurco reduciendo la población de malezas”.

El Ing. Agr. Raúl Moreno se refirió al posicionamiento técnico de **Eddus** en el manejo de *Amaranthus palmeri*. Al analizar la eficacia de este herbicida frente a otros del mercado destacó que “**Eddus** muestra en los ensayos la mayor eficacia en el control de *Amaranthus* y gramíneas, aun en condiciones ambientales adversas, y tiene el mayor poder residual. El producto puede ser aplicado desde barbecho hasta postemergencia temprana. Además, al tener dos modos de acción distintos ayuda a evitar la generación de resistencia”.

La jornada continuó con la presentación del Dr. Ian Zelaya sobre re-

sistencia de *Amaranthus palmeri* a herbicidas en USA. Según explicó, “la especie es originaria del desierto de Sonora, Arizona, por lo que tiene gran tolerancia a condiciones adversas. Es prolífica -250 mil semillas por planta, con casos reportados de 1,8 millones de semillas- y tiene un crecimiento vigoroso de hasta 15 cm por semana. Se adapta a diferentes condiciones ambientales y tiene una amplia ventana de germinación, de tres a cuatro meses, con varios flujos de emergencia. La especie posee ejemplares machos y hembras, pero puede producir semillas aun en ausencia de polen y su capacidad de dispersión de un campo a otro -por acción del hombre, animales o el ambiente- es elevada. Dado su crecimiento vigoroso, sólo hay una semana de margen desde su emergencia hasta la aplicación, ya que las plantas de más de 5 cm presentan tolerancia a herbicidas. Todo esto la convierte en una maleza de difícil control, pero la aplicación temprana de un

producto preemergente como **Eddus** brinda excelentes resultados. **Eddus** es ampliamente superior a otros productos, ya que, además de la mayor eficacia de control, tiene más de 45 días de residualidad, indispensable para controlar a tiempo las sucesivas emergencias de *Amaranthus*”.

El Ing. Agr. José Mejía, de Venezuela, se refirió a la importancia de la calidad de las formulaciones en los herbicidas para que el producto aplicado sea inocuo, seguro y efectivo. Expresó que “la eficacia depende de la calidad de la formulación, el agua utilizada en el tanque, el posicionamiento de la gota a campo y la potencia de control. La formulación es la forma como viene preparado un producto y sus objetivos son optimizar la aplicación, reducir la toxicidad, mejorar la deposición sobre la hoja y facilitar la mezcla en el tanque, entre otros. Las formulaciones dependen principalmente de la solubilidad del ingrediente activo y el uso que se le

dará. Estas pueden ser líquidas, sólidas o semisólidas. A la vez, los productos pueden ser solubles en agua o en aceite -lo que influye sobre su forma de penetrar en la hoja- y llevan coadyuvantes, estabilizadores y otros aditivos de vital importancia. Por esto solo los productos de marcas confiables aseguran éxito en la aplicación”.

En el cierre de la jornada, la Ing. Lorena Zubizarreta presentó las investigaciones de mercado referidas a *Amaranthus* y destacó que “esta maleza se viene extendiendo geográficamente año a año; hoy ya tenemos presencia desde el Sur de la provincia de Buenos Aires hasta el Norte del país y, a su vez, el nivel de infección en los lotes va en aumento, tomando en cuenta que hoy hay biotipos resistentes a GLY o con resistencia múltiple a GLY+ALS. En la campaña 2014/15 estimamos 5,7 millones de hectáreas con esta maleza y para el año 2019 este número subiría a 12 millones de hectáreas afectadas”.

CONTROL DE AMARANTHUS

Respecto a la estrategia de manejo para el control de *Amaranthus*, Syngenta recomienda:

- 1) Aplicar **Cerillo** previo a la siembra para sembrar con el lote limpio de malezas.
- 2) Aplicar **Eddus** en preemergencia para controlar, prevenir y disminuir los nuevos nacimientos aprovechando la residualidad del producto.
- 3) En el caso de ser necesario, aplicar **Eddus** o **Flex** más Sulfosato para controlar las malezas nacidas y prevenir nuevos nacimientos (en caso de que el cultivo sucesor a la soja sea maíz, sorgo o cereales, usar Fomesafen una sola vez por ciclo del cultivo).

Refiriéndose a **Eddus**, señaló que “es un producto que combina dos ingredientes activos -S-Metolaclo y Fome-

safen- con distintos modos de acción, lo que favorece el manejo de la resistencia en malezas. Una de las mayores ventajas de **Eddus** es la flexibilidad en el momento de aplicación, ya que se puede aplicar desde preemergencia hasta postemergencia temprana del cultivo y de la maleza”, pero destacó que la mayor eficacia del producto se obtiene aplicando en preemergencia. Mencionó también que las aplicaciones en postemergencia deben hacerse con la maleza menor de 5 cm. **Eddus** presenta excelente control de *Amaranthus*, *Digitaria*, *Echinochloa*, *Eleusine*, *Eragrostis*, *Chenopodium* y *Portulaca*. “Posee más de 45 días de residualidad y muy buenos resultados independientemente de las condiciones ambientales”, concluyó. Finalmente, se destacó la importancia de la rotación de productos con distintos modos de acción a fin de cuidar las soluciones existentes. La compañía sigue trabajando para lanzar nuevos herbicidas en los próximos años.

Máxima precisión en control de malezas difíciles.

Llegó **Acuron™ Uno**, el nuevo herbicida para barbecho y pre emergencia del maíz que brinda una protección superior en el control de malezas difíciles.

- ✓ Nueva molécula
- ✓ Excelente control de *Amaranthus* y gramíneas
- ✓ La mayor residualidad del mercado

 **Acuron™ Uno**

 **syngenta®**

Para mayor información comuníquese con el Centro de Agrosoluciones Syngenta: 0800-444-4804 | agro.soluciones@syngenta.com | www.syngenta.com.ar
Consiga con su Distribuidor Syngenta todo lo que su cultivo necesita para rendir al máximo.

Peligro: el uso incorrecto de este producto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

™ y © son marca registrada de una compañía del grupo Syngenta.

 **No Malezas**
www.nomalezas.com.ar

Encuentro del Servicio Técnico Victoria, Entre Ríos

LA PRODUCCIÓN Y EL AMBIENTE, UNA RELACIÓN QUE SE AFIANZA

El segundo encuentro agronómico organizado por Syngenta dejó algunas premisas acerca de las formas de producir que tendrán lugar en los próximos años. Hace más de una década, la compañía promueve el intercambio y el debate con el propósito de alentar el uso de tecnologías sustentables.

La resistencia que han desarrollado las malezas a algunos herbicidas ha encendido las luces de alerta sobre el uso del resto de las tecnologías. A su vez, el ambiente con sus diferentes matices y cambios invita a variar el manejo de plagas, enfermedades y malezas según el año. En un nuevo encuentro agronómico organizado por Syngenta en esta localidad, fitopatólogos, entomólogos, asesores, influenciadores y técnicos de todo el país se reunieron para debatir sobre la situación agronómica actual y futura.

Las palabras de bienvenida estuvieron a cargo del Ing. Agr. Esteban Agüero, gerente de Servicio Técnico Syngenta para América Latina Sur, quien explicó la finalidad de estos encuentros, orientados a promover el intercambio de ideas para conocer la situación de los campos en diferentes zonas y establecer criterios de trabajo y cooperación entre técnicos.

Más tarde, el Ing. Octavio Caviglia, de la Universidad de Entre Ríos e investigador del CONICET, se refirió a la ecofisiología: “Constituye una forma de trabajo que utiliza métodos conceptuales como herramienta y que integra la fisiología del cultivo con cuestiones ambientales y climáticas, lo que en conjunto afecta al desarrollo, el crecimiento y los rendimientos del maíz”, expresó.

“El ambiente resulta un factor clave en la evaluación que debemos hacer de cada cultivo. Como ejemplo tenemos la reciente variación del rendimiento del maíz, que fue del 48% si se toman las últimas tres campañas. Tal variación se debe en gran parte a la recarga del perfil. El anuncio

“En soja, el período de mayor crecimiento es entre R3 y R6, el momento en que se determina cuántos más granos dará la planta.”



Auditorio colmado en Victoria, Entre Ríos.

de un año ‘Niño’ para esta campaña puede beneficiar mucho al cultivo, con muy buenas perspectivas de rinde”, continuó Caviglia.

Luego añadió que algo similar ocurre con la radiación como factor de importancia: “La tasa de crecimiento del cultivo es igual al producto de la radiación incidente por la eficiencia que el cultivo tiene de interceptar esa radiación para transformarla en materia seca, y en esa intercepción de la radiación influye la distancia entre hileras, por ejemplo. En soja, el período de mayor crecimiento es entre R3 y R6, el momento en que se determina cuántos más granos dará la planta. Las variables ambientales que afecten ese momento resultarán cruciales en los rindes”, afirmó.

EL CASO DE ECHINOCHLOA COLONA

Los Ings. Marcelo de la Vega, de la Universidad de Tucumán, Federico Venier y José María Lazcano, ambos del equipo de Servicio Técnico Syngenta, abordaron el problema de malezas tomando el caso de *Echinochloa colona* –una gramínea– en soja. Para ello se partió de la pregunta: “¿Qué conviene aplicar, un graminicida, un desecante, un residual en barbecho?”.

“Cuando no se controla la *Echinochloa colona*, por su dinámica poblacional, la maleza ocupa el campo

riesgo de generar resistencia”, explicó Lazcano. “En nuestra opinión, sugerimos usar desecantes como Cerillo en barbecho y luego continuar con un graminicida, una estrategia que en los ensayos ha demostrado que permite ganar en rendimientos en soja”.

LAS ENFERMEDADES EN TRIGO Y LOS FUNGICIDAS

Cuando llegó el turno de las enfermedades, los técnicos se refirieron a la situación de cada zona. La Ing. Norma Formento, del INTA Paraná, contó que en los campos de Entre Ríos hay roya con una incidencia del 40% y mancha amarilla en trigo en materiales susceptibles. “Un ataque severo de roya seca el trigo”, afirmó. Ante ello, muchos se preguntan qué conviene aplicar y a qué costo. Además, ya se encuentra *Ramularia* en Uruguay y se espera un año sanitario difícil para quienes se inclinaron por trabajar con cereales.

Por su parte, el Ing. Pablo Poncio, de Santa Fe, explicó que en su zona hay mancha en red en trigo y que la opción en la actualidad es aplicar estrobilurina y triazol en combinación en forma temprana por eficacia y costos.

En el sudeste –según referencias del INTA Balcarce–, la enfermedad

predominante es mancha en red y ya fue detectada *Ramularia* temprana en laboratorio. Al respecto, la Ing. Margarita Sillon, de la Universidad Nacional del Litoral, ha observado ataques de roya del tallo en el norte de Santa Fe, para lo que recomienda aplicar productos en hoja bandera y alertó acerca de la dificultad para controlar esta enfermedad si no se la trata a tiempo.

En ese sentido, el Ing. Pablo Mainez explicó que la aplicación a tiempo es mucho más importante que cualquier otra variable: “Es algo que aprendimos con el tizón del maíz. No tratar una enfermedad como la roya es perjudicial y se recomienda trabajar con niveles de incidencia bajos”, sostuvo.

El Ing. Julio Muriel, de Desarrollo de Fungicidas en Syngenta, contó el caso de *Elatus* (Solatenol y azoxystrobin), que en Brasil –solo en el año de su lanzamiento– se vendió para ser aplicado en 5 millones de hectáreas para roya de la soja. “El Solatenol necesita menos dosis que las otras carboxamidas del mercado para matar al hongo, mientras que el azoxystrobin se usa mucho por su amplio espectro de control. De aquí a cuatro años, las novedades en torno del control de enfermedades estarán relacionadas con las carboxamidas”, expresó.

Muriel informó también que Syngenta posee otros fungicidas en desarrollo, que son aún mejores que las herramientas hasta ahora disponibles: “En el futuro cercano tendremos muy buenas novedades al respecto”.

Por último, el Ing. Gustavo Duarte, asesor privado y exasesor CREA en el oeste de la provincia de Buenos Aires, dejó en claro que el rol del asesor es muy diverso: “De cara al futuro, el desafío consiste en intentar un manejo sustentable de los esquemas de producción para que productores, contratistas y empresas ganen dinero, aunque todo debe ser en línea con las actuales demandas sociales, con un estricto cuidado ambiental”.

EL TURNO DE LOS INSECTOS

Los ingenieros Eduardo Cortez, del INTA San Francisco, y José Cuello, de Syngenta, hicieron una breve reseña sobre las plagas. “La oruga bolillera es una plaga siempre presente. Hemos visto que la lluvia es importante en los picos de presencia de orugas. En cuanto a chinches, conviene intervenir cuando la presión es alta. La recomendación es usar el producto *Engeo* en dosis de 200 centímetros cúbicos en aplicaciones matinales (hasta las 9 de la mañana) cuando la chinche está sobre la planta y no bajo las hojas, ya que se trata de un insecticida que actúa por contacto”, sostuvo Cortez.

Además se alertó sobre el uso de diamidas sobre diamidas, lo que implica un riesgo. En varios países, insectos como la plutella de la colza ya han desarrollado resistencia a las diamidas. Al respecto, el ingeniero Roberto Peralta, de Córdoba, opinó que falta una política de aplicación de insecticidas, ya que en los últimos tres años se aplicó la misma cantidad de insecticidas pese a que se trató de años diferentes en cuanto a presión de insectos y a condiciones climáticas.

Entre las novedades en insecticidas se anunció el lanzamiento de *Curyom Fit UV*.



+ PROMO SUMÁMÁS

Si te sumás, ganás!



Con la compra de
semillas + dos líneas de productos*
te llevás regalos y participás
de sorteos por viajes.



Consultá mínimo de compra y productos alcanzados

syngenta®

Consultá las Bases y Condiciones en www.syngenta.com.ar

(*)Fungicidas; Insecticidas; Herbicidas Selectivos y No Selectivos; Tratamiento de Semillas.
Hasta agotar stock. Imágenes a modo ilustrativo

Encuentro del sector manicero

LA MEJOR PROPUESTA DE FUNGICIDA QUE TIENE EL MERCADO

Asesores técnicos reunidos en Mendoza presentaron resultados de la última campaña. Allí evaluaron Elatus, el nuevo fungicida de Syngenta, y Daconil frente a la incidencia de los patógenos.

Durante los primeros días de agosto, en Mendoza, se realizó un encuentro con asesores técnicos.

Allí se presentaron los resultados de un proyecto que Servicio Técnico de Syngenta desarrolló durante la campaña 2014/2015, el que constaba de ensayos y elaboración de informes

Este trabajo sirve como puntapié inicial para futuras investigaciones y permite consolidar la primera propuesta del mercado antirresistencia de fungicidas de Syngenta con fundamento científico.



Asesores técnicos en Mendoza.

acerca de las diferentes secuencias de aplicación con fungicidas, que incluyeron a Elatus y a Daconil con la finalidad de disminuir las posibilidades de resistencia del patógeno a las nuevas moléculas.

Los trabajos que se presentaron tenían como finalidad mostrar el desempeño de los fungicidas en comparación con los productos de la competencia en lotes de productor y ajustando su uso al manejo sus-

tentable del cultivo que tienen los productores del sector. Además, la propuesta consideraba la aplicación de un fungicida de acción multisitio como Daconil para proteger los principios activos ante la posible resistencia de los patógenos a los fungicidas.

También se mostró un estudio primario de sensibilidad de moléculas fungicidas al patógeno que causa viruela en maní (*Cercospora personatum*). Este trabajo sirve como puntapié inicial para futuras investigaciones y permite consolidar la primera propuesta del mercado antirresistencia de fungicidas de Syngenta con fundamento científico.

EXPERIENCIAS

Los técnicos presentaron sus experiencias y mediciones de avance de la enfermedad mediante la toma de

muestra y análisis de laboratorio. Julián García, del Laboratorio Oro Verde, y Claudio Oddino, de la Universidad Nacional de Río Cuarto, mostraron las mediciones que llevaron a cabo para comprender el avance de viruela en diferentes zonas durante la campaña. También explicaron cómo se planifica una campaña, cómo se toman decisiones empresariales y cómo se ajustan los técnicos a las zonas de producción. Asimismo señalaron el compromiso que asumen como sector para cumplir con todas las normas que certifican buenas prácticas agropecuarias. Además se abordó la problemática que afrontan los maniseros del Norte del país, compartiendo las experiencias con la mayoría del auditorio que produce en Córdoba como zona central. El compromiso del sector manicero hoy brinda sus frutos.



Houston...tenemos la solución



Syngenta presenta **INTEGRA SOJA™**,
La solución integrada que optimiza el potencial de tu lote y protege tu inversión como nunca antes.

- Contá con la mejor tecnología de Syngenta integrada a información satelital del perfil de tu lote.
- El valor de tu compra está asegurado en base al valor del Índice Verde de tu partido, pudiendo recuperar hasta el 100% de lo invertido.

Ahora está en tus manos elegir producir con la mejor tecnología.

Descubrí Integra Soja y descubrí el futuro.  

Algunos de nuestros productos participantes:

SYN **4x1** RR SYN **4x3** IPRO SYN **5x2** IPRO SYN **5x3** IPRO SYN **5x4** IPRO
   

syngenta®

Consiga en su Distribuidor Syngenta y Multiplicador RedCrecer todo lo que su soja necesita para rendir al máximo. Para mayor información comuníquese al Centro de Agrosoluciones Syngenta 0800-444-4804 - agro.soluciones@syngenta.com - www.syngenta.com.ar.

TM y © Son marcas registradas de una compañía del grupo Syngenta.

PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA.

Al Amaranthus se le terminó la fiesta

Llegó Eddus

- Excelente control de Amaranthus (yuyo colorado) y gramíneas en soja
- Aplicación desde pre-emergencia hasta post-emergencia temprana
- Dos modos de acción distintos
- Residualidad mayor a 45 días

 **Eddus**[®]

syngenta.

Para mayor información comuníquese con el Centro de Agrosoluciones Syngenta
0800-444-4804 | agro.soluciones@syngenta.com | www.syngenta.com.ar

Consiga en su Distribuidor Syngenta todo lo que su cultivo necesita para rendir al máximo.

PELIGRO: SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE.
LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA.

 **No Malezas**

www.nomalezas.com.ar



MANEJO DE FITOSANITARIOS

RECOMENDACIONES PARA UN MANEJO RESPONSABLE

¿Cómo deben guardarse los fitosanitarios?



Almacenar los productos en depósitos bien ventilados y protegidos de la luz solar.



Deben estar alejados de centros poblados, escuelas y cursos de agua.



No deben estar en zonas inundables.

¿Qué hay que tener en cuenta en el depósito?



Guardar los envases bajo llave, fuera del alcance de los niños.



No guardar elementos de protección personal ni ropa junto con los envases de agroquímicos.



Colocar los envases en tarimas lejos del suelo.



No permanecer ni trabajar en lugares de almacenamiento de productos. Tener matafuegos adecuados.

PLENUS: 5 AÑOS EN EL MERCADO

¿TODAVÍA NO PROBASTE LA SOJA LISTA PARA SEMBRAR?

La “semilla lista para sembrar” produce beneficios que superan largamente sus costos, reduce los riesgos en el manejo de fitosanitarios, mejora la logística de preparación de semillas y asegura el uso de la dosis correcta de fitosanitarios.

En la última campaña, apenas 1 millón de hectáreas –alrededor del 5% del área sojera– fueron sembradas con semillas tratadas profesionalmente. Sin embargo, la tecnología, que lleva cinco años en el mercado, no ha dejado de crecer desde su lanzamiento. Con esta herramienta, los productores se aseguran de que los fitosanitarios se utilicen en las dosis correctas en cada una de las semillas; se reducen así riesgos en el manejo de los fitosanitarios –las aplicaciones se hacen en los centros de tratamientos y no a campo–, y se mejora la logística de preparación de las semillas, ya que arriban al lote listas para ser sembradas. De la mano de los *Big Bag* –grandes bolsones de semillas de 700 kg o más– se ha potenciado el impacto del tratamiento profesional, facilitando y simplificando aún más la logística de la siembra de soja y aumentando notablemente la eficiencia operativa de uno de los procesos críticos del cultivo.

CUESTIÓN DE TIEMPO

Carlos Becco es el director de la Unidad Comercial de Multiplicadores y Tratamiento de Semillas de Syngenta. Con su soja Plenus, la compañía fue la primera en difundir la semilla “lista para sembrar”, una propuesta a la que rápidamente se le sumaron otras. En su opinión, una de las grandes barreras para la expansión de esta solución tecnológica es una práctica profundamente arraigada en el productor argentino: el uso de semilla “propia” o “bolsa blanca”. “Llevará un tiempo demostrar que los beneficios del sistema superan con creces sus costos y que el retorno a la inversión de utilizar la semilla de soja ‘lista para sembrar’ es claramente positivo”, apuntó. A su vez, pese a la importante inversión que ha hecho el sector para ofrecer una red de centros de tratamientos, Becco afirmó que todavía hay territorios donde no hay oferta. “Para que el impacto de la logística no neutralice los beneficios de la semilla lista para sem-



Semilla sin tratar, semilla Plenus Vibrance y semilla Plenus Fortenza.

brar es necesario que el centro de tratamiento no se encuentre a más de 100 km de distancia del lugar de siembra. Lamentablemente, todavía estamos lejos de poder asegurar este nivel de servicios”, reconoció.

Para el ejecutivo de Syngenta, “garantizar un producto de calidad requiere, además de una importante inversión, un constante esfuerzo en capacitación, entrenamiento y auditorías para asegurar el cumplimiento de todos los estándares, y el productor muchas veces desconfía de la oferta de semillas de soja del mercado. Es nuestra responsabilidad darle garantías”. Pero, en opinión de Becco, sería la sanción de una nueva Ley de Semillas el puntapié inicial clave para

que la tecnología del tratamiento profesional finalmente se masifique: “Disponer de un marco legal que proteja e impulse la investigación y el desarrollo de germoplasma tendrá un beneficio directo en la expansión de esta tecnología. Una ley de semillas significa también más inversión en centros de tratamiento, nuevas fuentes de trabajo, asegurar que los productos fitosanitarios se utilicen de la manera precisa y correcta en los lugares adecuados, y se reduzca el impacto ambiental”.

Para más información ingresá a www.econoagro.com y compará los costos entre uso propio y Plenus en su simulador de siembra de soja.

NOVEDADES PLENUS DE ESTA CAMPAÑA

En la presente campaña, Syngenta sigue apostando por la mejor tecnología para el tratamiento profesional de semillas. Dentro de nuestra oferta de tratamientos Plenus estamos incorporando el nuevo Plenus Vibrance, que otorga la más completa protección contra hongos con cuatro moléculas fungicidas y contra insectos, que adiciona un mayor desarrollo radicular, promoviendo un crecimiento más fortalecido del cultivo. La oferta de tratamientos Plenus se completa con Plenus Base, Plenus Full y Plenus Fortenza, que ofrecen distintas alternativas de protección contra enfermedades e insectos adaptados a las distintas zonas de producción de soja de nuestro país. Adicionalmente algunos de los tratamientos Plenus contienen un exclusivo inoculante de larga duración desarrollado por la compañía Rizobacter, el cual permanece activo 60 días, permitiendo el proceso industrial y logístico de la semilla hasta el momento de la siembra.

Todas las variedades de soja ofrecidas por Syngenta pueden ser adquiridas con esta gama de tratamientos industriales, logrando así una protección superior que maximiza el potencial de rendimiento tanto del germoplasma como de la biotecnología que contiene la semilla.

Lanzamientos en soja 2015

SIEMPRE A LA VANGUARDIA

Con Plenus Vibrance y Plenus Fortenza, se logra el control de diversos tipos de patógenos, hongos del suelo e insectos con un efecto vigor en la plántula. El *portfolio* incluye novedades en herbicidas, insecticidas, fungicidas y variedades de semillas.



Soja sembrada con Plenus Vibrance.

En la antesala de una nueva campaña sojera, Syngenta llega al mercado local con una serie de lanzamientos orientados a mantenerse a la vanguardia. En tratamiento de semillas cuenta con dos nuevos productos: **Plenus Vibrance** y **Plenus Fortenza**. El primero es el más completo desarrollo de Syngenta en tratamiento de semilla, con 4 fungicidas y un insecticida. Abarca controles en patógenos de semilla de más difícil control, como *Cercospora sojina*, *Phomopsis* o completo *Diaporthe* y *Fusarium*, así como también patógenos de almacenamiento y hongos de suelo, en especial *Rhizoctonia*. Por su parte, **Plenus Fortenza** apunta a un control de patógenos e insectos. Controla patógenos y controla lepidópteros, coleópteros, insectos de suelo e insectos chupadores con sus dos moléculas insectici-

Además, la emamectina, que aporta el poder de volteo en este producto, tiene una protección UV contra alta radiación, brindándole así un mayor período útil de acción.

das y sus dos moléculas fungicidas. Este producto contiene una segunda generación de bisamidas, específica para el control de lepidópteros. Ambos productos producen un notorio efecto vigor en plántula, favoreciendo el *stand* de plantas al nacimiento.

HERBICIDAS, INSECTICIDAS Y FUNGICIDAS

En herbicidas, Syngenta lanzó una nueva herramienta para controlar *Amaranthus sp.* y gramíneas, entre otras malezas difíciles. Tiene una amplia ventana de aplicación, ya que se puede usar desde preemergencia hasta postemergencia temprana. Se trata de un herbicida selectivo con control residual, que combina dos ingredientes activos con sitios de acción diferentes. El primero ejerce su acción inhibiendo la síntesis de ácidos grasos de cadena larga, componentes de las ceras cuticulares; y el segundo actúa inhibiendo la enzima PPO que interviene en la formación de la clorofila. Esta combinación de herbicidas con distintos modos de acción permite controlar las malezas interviniendo en diferentes procesos biológicos, lo cual disminuye la presión de selección, contribuyendo al manejo de la resistencia a herbicidas. Esta característica es especialmente

importante en el manejo de *Amaranthus* resistente a glifosato y a herbicidas ALS.

En insecticidas, Syngenta lanzó **Curyom Fit UV**, cuyo control se encuentra focalizado en *Pseudoplusia* en soja y en *Spodoptera* en maíz. Este producto está compuesto por dos moléculas: emamectina y lufenurón, brindando un poder de volteo y residual muy importante. Está pensado para el Norte de nuestro país, donde los canopeos de las variedades sembradas son intensos y hay que asegurarse de que lo poco que pueda llegar al tercio medio o inferior tenga muy buen control. Además, la emamectina, que aporta el poder de volteo en este producto, tiene una protección UV contra alta radiación, brindándole así un mayor período útil de acción.

En fungicidas se suma un producto revolucionario en el control de patógenos en soja. Se trata de una segunda generación en la familia de las carboxamidas, con un excelente control para los patógenos de mayor presencia en la Argentina. Tiene un mayor poder residual y efecto verde superior a los fungicidas actuales. Si bien el lanzamiento se llevará a cabo el próximo año, el producto está disponible para ensayos en la presente campaña.

5 NUEVOS LANZAMIENTOS

En semillas de soja contamos con cinco lanzamientos:

SYN 4X1

Posicionamiento: lotes de alto potencial en fechas óptimas de siembra en zona núcleo. Buen comportamiento al retraso de fecha de siembra.

Características de la planta: muy prolija y plástica, de porte medio y sin tendencia al vuelco.

Zona geográfica recomendada: adaptada a una amplia zona geográfica.

Observaciones: buen comportamiento en lotes poco profundos o lomas, pero no es el posicionamiento ideal.

SYN 4X3IPRO

Posicionamiento: lotes de mediano a alto potencial de rendimiento.

Características de la planta: es una variedad de buen porte, muy estable y plástica en fechas de siembra. Ramificación media, carga de chauchas orientadas sobre el tallo principal, pero la tendencia al vuelco es baja. Buen peso de mil.

Zona geográfica recomendada: desde el sur de la provincia de Buenos Aires hasta el sur de Córdoba y Santa Fe en fechas óptima de primera.

Observaciones: la podemos ubicar tanto en fechas óptimas de primera como en siembras tardías.

SYN 5X2IPRO

Posicionamiento: lotes de mediano a alto potencial de rendimiento en fechas óptimas de siembra. Excelente comportamiento al retraso de fecha de siembra.

Características de la planta: porte alto (1,2 m) de buen comportamiento frente al vuelco. Muy buen peso de mil. Cargan mucha chaucha en el tallo principal.

Zona geográfica recomendada: desde Rafaela y Villa María para el norte, o hacia el oeste. Zona de Entre Ríos: apta para sembrar en fechas óptimas.

Observaciones: gran tolerancia al estrés hídrico y alta radiación. Se recomienda sembrar a 0,52 m de distanciamiento de entre surco.

SYN 5X8IPRO

Posicionamiento: lotes más heterogéneos y también en ambientes más limitantes.

Características de la planta: es grande vegetativamente y carga muchas chauchas sobre su tallo principal.

Zona geográfica recomendada: desde Entre Ríos para fechas óptimas de siembra y en Rafaela y Jesús María hacia el norte.

Observaciones: en fechas de siembra más tardías, puede ir en todos los ambientes y lotes. Gran tolerancia al estrés hídrico y alta radiación.

SYN 6X8IPRO

Posicionamiento: muy alto potencial de rendimiento. Máximo potencial en lotes de alta productividad en fechas de siembra tempranas.

Características de la planta: baja tendencia al vuelco en cosecha, porte alto, ramificación media/baja y buen comportamiento a *Phytophthora*.

Zona geográfica recomendada: desde Bandera hacia el norte, NEA y NOA.

Observaciones: excelente comportamiento al retraso de fecha de siembra.



DESDE EL INTERIOR

Un recorrido pintoresco por la historia, las leyendas y la actualidad de los pueblos y las ciudades de nuestro país.

Cipolletti, provincia de Río Negro

LA PUERTA DE LA PATAGONIA

Cipolletti es una ciudad ubicada al oeste del departamento General Roca, en la provincia de Río Negro. Lleva su nombre en honor del ingeniero italiano César Cipolletti, que había realizado estudios de los recursos hídricos de la zona del Alto Valle. Según el censo 2010, la ciudad supera los 77.700 habitantes.

ORÍGENES

La región de la Confluencia era un lugar de paso para los pueblos aborígenes que habitaban la Patagonia. En el sitio donde hoy se encuentran los puentes carreteros y ferroviario estaba ubicado el vado natural por el que el que cruzaban el río Neuquén en sus constantes movimientos migratorios.

En vista de su importancia estratégica, en junio de 1879, el general Julio Argentino Roca dispuso la construcción de un fuerte que vigilara el paso. Alrededor del fuerte surgió una pequeña población que intenta, en esos primeros años, comenzar la explotación agrícola de la tierra. Para ello se encara la construcción del llamado "Canal de los Milicos", para que derivara aguas del Río Neuquén e irrigara las zonas alejadas de las



A orilla del río Neuquén se encuentra Cipolletti.

costas, hasta entonces tierra yerma por la falta de agua. Hacia 1885 ese primer intento no había dado demasiados frutos, principalmente debido a la precariedad del canal, cuya toma se tapaba constantemente. En 1886, el coronel Manuel Fernández Oro compró al Estado Nacional 40.000 hectáreas de tierras situadas en la margen izquierda del río Neuquén. En 1899 ocurrieron dos eventos que marcarían la historia del pequeño caserío. Por un lado, la lle-

gada del Ferrocarril del Sud a la Confluencia; por el otro, la gran crecida de los ríos Neuquén, Limay y Negro, que terminó de inutilizar el Canal de los Milicos y decidió a las autoridades nacionales a encarar al ingeniero César Cipolletti un estudio de las cuencas de los ríos con vistas al control de sus caudales y a la utilización de sus aguas para riego extensivo. La llegada del ferrocarril permitió una comunicación más fluida y, principalmente, el arribo de nuevos pobladores, en

su mayoría inmigrantes italianos y españoles. En este nuevo y activo contexto, Fernández Oro encuentra el incentivo para realizar lo que anhelaba desde su llegada a la Confluencia: transformar sus tierras en productivas.

ECONOMÍA REGIONAL

Cipolletti es reconocida a nivel mundial por su producción de frutas (manzanas y peras) y sus derivados (sidra, jugo concentrado, etc.).

La vecindad con la ciudad de Neuquén también activó económicamente a Cipolletti.

Muchas personas trabajan en Neuquén y viven en Cipolletti. El desarrollo de la ciudad alentó la formación y/o radicación de empresas no relacionadas con la actividad frutícola, como la industria de la construcción, las relacionadas con la producción de celulosa y papel y la industria alimenticia, en la que se destacan una planta de cría e industrialización avícola, y una fábrica y embotelladora de gaseosas, que se suman a establecimientos para la fabricación de pan y productos lácteos, entre otros.

Esta ciudad ofrece actividades para todos los gustos: se puede descubrir la Confluencia de los ríos Limay y Neuquén desde el agua en una "flotada", recorrer el mirador de la Confluencia, desarrollando actividades como *canopy*, cabalgatas o *trekking* por la margen sur, visitar una Bodega Museo centenaria, visitar las chacras con producción de frutales, las fábricas de elaboración de sidra espumante, visitar el Museo Ameghino para contemplar los restos fósiles de dinosaurios, el anfiteatro y la margen sur en un marco natural único.



EL VIAJERO

Un juego para los conocedores de nuestro país.

Descubra qué lugar aparece en la foto.

AYUDITAS:

1. Se trata de una natural formación rocosa sobre el río Cuevas.
2. Está unida a un hotel de baños termales abandonado.
3. Fue paso del Ejército de los Andes en 1817.

Los 10 primeros que llamen al 0800 444 4804 y respondan qué lugar aparece en la foto podrán ganar un regalo sorpresa.

